



Kundenhierarchie

abacus Kundenhierarchie

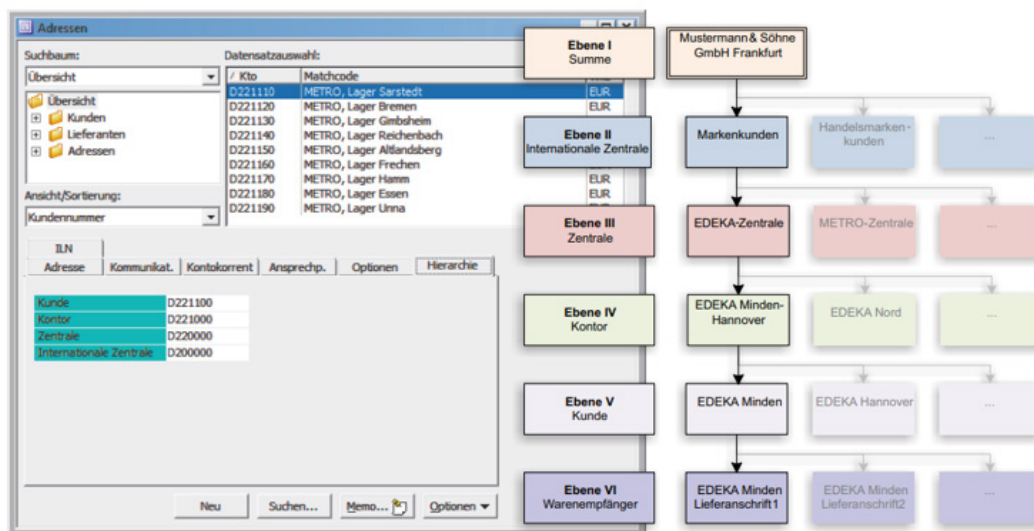
Kundenhierarchien darstellen und auswerten um z. B. erfolgreicher Verhandlungen zu führen.

Beschreibung

Lieferverhandlungen mit den großen Handelsketten sind oft nicht einfach zu führen, da die Umsatzstatistiken auf Ebene des Auftraggebers entstehen, bei den Verhandlungen aber Umsatzstatistiken für übergeordnete Ebenen, wie nationale oder internationale Zentralen erforderlich sind.

Mit dem Zusatzmodul „Kundenhierarchie“ von abacus für die Sage 100 können umfangreiche Auswertungen auf jeder hierarchischen Ebene eines Kundenunternehmens taggenau erstellt werden.

Hierzu sind 4 Ebenen oberhalb des Auftraggebers konfigurier- und auswertbar.



Funktionalitäten:

- Zuordnung von bis zu vier übergeordneten, hierarchischen Ebenen im Kundenstamm
- Umfangreiche taggenaue Auswertung mit Selektionsmöglichkeit (z. B. Artikel, Artikelgruppen, Datum) auf jeder hierarchischen Ebene enthalten
- Komfortable Übergabe an MS Excel um weitere spezifische Auswertungen durchzuführen.

Hauptnutzen:

- ✓ Taggenaue Auswertung der Umsätze auf jeder hierarchischen Ebene
- ✓ Umständliche und fehleranfällige Nebenrechnungen entfallen
- ✓ Bessere Datenbasis um Verhandlungen mit großen Handelsketten zu führen